# Глоссарий

Чтобы вам было комфортно узнавать новое вместе с обучающей платформой VK для бизнеса expert.vk.com, мы собрали в одном документе термины, которые пригодятся при работе с сообществами и используются в курсе



## A-V

**API** (Application Programming Interface)

Программный интерфейс (набор правил) для взаимодействия сервисов. Технология соединяет разные программные продукты друг с другом

**GIF** (англ. Graphics Interchange Format)

Формат графических изображений, который поддерживает анимацию картинок

**KPI** (Key Performance Indicators)

Показатель эффективности процесса

**VK Admin** 

Приложение, которое помогает управлять сообществом со смартфона. Оно позволяет отвечать на вопросы клиентов, принимать заказы в сообщениях сообщества и мгновенно получать уведомления о новых сообщениях

VK ID

Единый аккаунт для сервисов VK

#### **VK Mini Apps**

Открытая платформа мини-приложений внутри ВКонтакте. Их не нужно устанавливать, а создать такой сервис для вашего бизнеса вы можете самостоятельно

**Tone of voice** (от англ. tone of voice — «тон голоса, интонация»)

Стиль коммуникации и правила общения бренда со своей аудиторией, который применяется в разных форматах: тексты, изображения, видео и аудио

**QR-код** (англ. Quick Response code — код быстрого отклика; сокр. QR code) Двумерный тип штрихкода, который считывается цифровым устройством как гиперссылка. QR-код читается по горизонтали и по вертикали, что позволяет хранить в нём больше данных

**UGC** (англ. User-generated content – пользовательский контент)

Любой контент от аудитории бренда. К UGC относится любая пользовательская активность: отзывы, комментарии, обзоры, фотографии и видеоролики. Как правило, такой контент вызывает больше доверия у людей, позволяет увеличить вовлечённость пользователей и охваты, делает контент более разнообразным

## Администрация сообщества (роли)

#### Владелец сообщества

Обладает всеми функциями управления сообщества. Его никто не может удалить или переназначить. В каждом сообществе может быть только один владелец — этот статус автоматически получает создатель сообщества. Передать права владельца другому участнику он может лишь по своей инициативе: «Управление» → «Участники» → «Руководители» или через поддержку

#### Администратор

Управляет сообществом. Он может назначать и удалять роли в сообществе, подключать и настраивать разделы сообщества, редактировать информацию о сообществе: название, короткий адрес, контакты, приложения сообществ

#### Редактор

Занимается публикациями. Он может управлять контентом, оформлять сообщество, редактировать стену, закреплять записи, комментировать от имени сообщества, запускать продвижение рекламных кампаний и просматривать статистику

#### Модератор

Проверяет материалы, которые публикуют пользователи (но не руководители): посты, темы обсуждений, комментарии и фотографии, а также приглашает новых участников, удаляет их и управляет чёрным списком

#### Рекламодатель

Продвигает посты со стены сообщества и создаёт рекламные записи в VK Рекламе. У него нет доступа к управлению страницей, редактированию контента и приложениям сообщества

#### Аватар сообщества

Картинка, расположенная рядом с названием сообщества. Для аватара отлично подойдёт логотип компании, название магазина или тематическое изображение

## **Аккаунт** (от англ. Account — учетная запись)

Учётная запись пользователя, которая позволяет использовать различные функции сервиса

#### Аутентификация

Это особая процедура проверки. Когда вы заходите на свою страницу ВКонтакте, то вводите логин и пароль. В этот момент система сравнивает введённую информацию со своей базой данных, которая хранится в зашифрованном виде. Если информация совпадает — аутентификация прошла успешно, и вы попадаете в аккаунт

#### Верификация

Подтверждение подлинности страницы и гарантия того, что за ней стоят реальный человек или организация. Если проверка пройдена, то справа от названия аккаунта появляется синяя галочка

#### Дашборд

Интерактивная аналитическая панель, на которой расположены ключевые метрики. Эти показатели используются для принятия бизнес-решений

#### Двухфакторная аутентификация

Дополнительная ступень защиты профиля. Она позволяет войти в аккаунт только при вводе кода подтверждения, который получают в приложении-аутентификаторе, на электронную почту, по СМС или другим способом

# Индексация адреса сообщества

Добавление информации о странице сообщества в базы данных поисковых систем. Процесс можно сравнить с внесением информации в библиотечный каталог

#### Кибератака

Воздействие на информационную систему с целью вывести её из строя, получить или ограничить доступ к ней, а также извлечь данные

#### Кнопка действия

Удобный инструмент для быстрого взаимодействия с аудиторией. Например, с помощью кнопки можно записаться на услугу, заказать столик, решить вопрос с чатботом, оставить отзыв и многое другое

#### Конверсия

Отношение числа пользователей, выполнивших целевое действие, к общему числу пользователей. В интернетмаркетинге конверсия измеряется в процентах

#### Контент-план

График публикаций, который заранее составляют на определённый период времени

#### Контент

Информация, которой бизнес наполняет свои каналы коммуникации: например, сайты или соцсети. Контентом может быть текст, аудио, видео, графика, анимация и так далее

# Контент условно делится на несколько видов в зависимости от цели:

) additional design of design of the design	
Полезный контент	Помогает пользователям решить проблемы и закрыть потребности
Обучающий контент	Содержит чёткие инструкции и пошаговый план для решения проблемы или задачи
Вовлекающий контент	Привлекает новых подписчиков и побуждает к действию существующих. Это могут быть конкурсы, опросы, викторины и другие способы заинтересовать аудиторию
Продающий контент	Рассказывает о продукте или услуге так, чтобы пользователь совершил покупку. К продающему контенту также относятся посты об акциях и скидках. Здесь важно чётко сформулировать выгоду и мотивировать пользователя совершить целевое действие: подписаться, позвонить или оставить заявку
Репутационный контент	Повышает лояльность аудитории к бренду и создаёт положительное впечатление о компании

Развлекательный контент Разбавляет ленту. Это могут быть мемы, смешные цитаты, интересные факты и так далее

#### Лояльность

Выстраивание положительных отношений с аудиторией. Например, лояльность выражается в рекомендациях или приверженности продукции бренда

#### Метрики

Количественные показатели вашей рекламы или продукта. Метриками может быть количество кликов, уникальных пользователей, показатель отказов и так далее

#### Новостная лента ВКонтакте

Делится на хронологическую (по времени публикации) и умную, когда в первую очередь показываются посты друзей и сообществ, которые должны быть интересны пользователю

#### Обложка сообщества

Изображение в верхней части страницы. Она дополняет оформление сообщества и привлекает внимание. С помощью обложки можно выделить сообщество среди других и создать атмосферу своего продукта

#### Отложенные записи ВКонтакте

Публикация записей в указанные дату и время

# Сегментация целевой аудитории

Разделение ваших клиентов на группы по схожим критериям для привлечения подходящей целевой аудитории. Можно сегментировать пользователей по возрасту, местонахождению, уровню дохода, поведению и другим критериям

#### Статистика сообщества

Инструмент, позволяющий регулярно изучать предпочтения аудитории и понимать, как меняется активность в ваших сообществах

### Некоторые метрики статистики сообщества

#### Виральный охват

Люди, которые увидели ваш пост, но ещё не подписаны на сообщество

#### Источники переходов

Одна из важнейших метрик: она помогает понять, откуда пришли пользователи в ваше сообщество

#### Просмотр

Сколько раз пользователи заходили на страницу. Один пользователь может совершить несколько просмотров. Показатель помогает точнее понять охват аудитории, которая регулярно вас читает

## Уникальный пользователь

Подписчик страницы или посетитель вашего сообщества. Если пользователь посмотрел вашу страницу в веб-версии или через мобильное приложение, ВКонтакте узнает его и посчитает одним уникальным пользователем

### Ф

#### Фейковая страница

Аккаунт, созданный от имени другого человека. Ненастоящий аккаунт может создать любой человек с целью продвижения ресурсов, мошенничества или для того, чтобы не подвергать риску свой настоящий аккаунт

**Фишинг** (англ. phishing от fishing «рыбная ловля, выуживание»)

Вид мошенничества в интернете с целью получения доступа к конфиденциальным данным пользователей. Мошенники выдают себя за представителей известных организаций, подделывают сайты или аккаунт человека, чтобы обманным путём получить, к примеру, логин и пароль «жертвы»



#### Хештег

Ключевое слово, тема или несколько слитных слов, которые начинаются со знака решётки. Хештеги используются в постах для облегчения поиска или продвижения

#### Чат-бот

Программа, которая позволяет автоматизировать взаимодействие с пользователями. Чат-бот может приветствовать ваших клиентов, отвечать на популярные вопросы и выполнять другие функции